

**自分の“価値観”を発信し  
自分だけの“世界観”を作り出す**

**そこで生み出される  
コンテンツの可能性は無制限  
年収は会社員を数倍となり・・・**

**時間と場所に縛られない  
“ストレスフリー”の生活を実現。**

## **コンテンツビジネスの “真の魅力”**



**著者:Shun**

## “現実を変えたい”というあなたへ

どうも、Shun です。

このレポートでは、“現実を変えたい”と願うあなたに向けて、  
その手段として最適な・・・

## “コンテンツ(情報発信)ビジネス”

について分かりやすく解説します。

いかにこの“コンテンツビジネス”が「魅力的」であるかを  
お伝えしていきますので、

最後まで読めば人生を変えるキッカケを掴めるはずですよ。

これから挑戦したいという方だけでなく・・・

今、実践している人にとっても役に立つ内容になっています。

おそらく、あなたはまだ・・・

コンテンツビジネスの“真の魅力”について理解していない  
はずですから…。



あなたが情熱を注げるジャンルで情報発信を続けることで

**過去のあなたと似た“境遇”**  
**あなたと同じ“価値観”**

そんな人たちがあなたの発信をみてファンとなり…

大きく目立つことなく、顧客から「感謝」されながら、お互いに成長し合い、個人で稼ぎ続けることができる。

これが、コンテンツビジネスの“魅力”。

**と言われても・・・  
あまりピンと来ないですよね??**

何のスキルもない自分が、どうやって情報発信できるのか・・・?

自分なんかに人様から“お金”を頂けるようなコンテンツが作れるのか?

自分にファンがつくなんて想像できない・・・

・・・こういった無視できない不安がでてくると思います。

昔の僕も同じことを思っていました。

ここで、興味深い話をお伝えしますね。



## 僕と弟との間に起きた、ある“出来事”

数ヶ月前のことです。僕には 4 歳年の離れた弟がいます。

僕と弟はあまり頻繁に連絡を取る仲ではありません。  
(元々、あまり仲が良くない。笑)

たまたまどうしても電話で話さなくてはならない要件があり、深夜 0 時近くに弟と話していました。

その時の僕は、フリーランスになって3ヶ月程度たった頃。

弟も僕が脱サラしてフリーランスになったことは親経由で聞いて知っていました。

要件が終わって、急に弟が僕のフリーランスとしての現状を聞いてきました。

「どんな感じなの？」と。

おそらく、ただの興味本位だったでしょう。

そこで僕はありのままの現状を伝えました。

すると、彼は僕の現実の激変ぶりに驚きを隠せない様子でした。

そして、彼は僕に……

**“俺にビジネスを教えてほしい”**

そう懇願してきました。

さらに・・・

**“お金なら払える範囲で払うから・・・”**



最初にお伝えしたように僕と弟との仲はあまり良くありません。

そして、弟にはプライドがあることも知っています。

ホワイトな IT 企業に勤務しながら独身なので・・・

お金や時間もある程度余裕があるのも知っています。

だから、自分でビジネスを学ぶ環境を見つけ・・・

僕よりも遙かに実績のある経営者に学ぶことだってできるはずです。

そんな状況下で、彼は僕にお願いしてきたという事実。

ここに・・・

**“コンテンツビジネスの本質”があります。**

当然ですが、弟は僕のことを誰よりも理解しています。

学業、スポーツ、その他、どのような分野においても特別な成績を残したことがなく、

これといった特別な才能やスキルもない。

典型的な「凡人」であることを誰よりも知っています。



そんな凡人中の凡人である兄が…

まるで別世界のところで絵に描いたような理想のライフスタイルを送っている。

そこに強烈に惹かれたわけです。

弟にとって今の僕という存在は…

**“かなり魅力的な存在”  
であり  
“コンセプトとしてぶっ刺さる”**

そんな状態になっていました。

僕は僕で、弟の今の悩み、葛藤、理想と現実のギャップ、収入に対する不安や不満…

全てを理解しています。

ホワイト企業に勤めて、満足しているように見えて、実は心の中では色々な理想とのギャップがあることも。



そして、それを解決するために何をどうしていいかが分からない・・・と迷走していることも。

何が言いたいかと言うと・・・

僕は弟の・・・

**「ニーズ」、そして「ニッチ」を理解している。**

ということです。

ここで一度、整理しましょう。

弟からすると、僕という存在は…

自分のことを理解している上に、自分よりも少し先(弟が歩みたいと思っている人生)を歩いている。

さらに、元々は凡人中の凡人である(自分と近い存在)ということを知っている。

これらの要素が揃ったことで…弟にとって僕という存在が…

## “ブランド”

になってしまったということです。

これが情報発信における「ブランドディング」であり「ファン」ができるロジックです。

弟と僕との間に「ブランディング」が成立してしまったということ。

これによって、遙かに実績を出している経営者やコンサルタントではなく…

「僕」という存在に教えてほしい、と思わず口にした。

世の中を見渡せば、僕なんかよりビジネス歴が長い人、コンサルティングやコーチングを長年やっている人なんて山ほどいます。

ただ、何もない凡人という状況から今の現実をつかみ取ることができた「コツ」、そして努力の仕方を知っています。

“ビジネス”という言葉が頭にあるから…

**“実績がないと売れない”**  
**“スキルが高くないと売れない”**  
**“有名じゃないと売れない”**

そういった先入観に捕らわれてしまうってことです。



このコンテンツビジネスを成立させる為には……

- ・SNS マーケティング
- ・ブランディング
- ・リスト集客
- ・ブログ作成(ワードプレスなど)
- ・コピーライティング
- ・教育
- ・セールススキル
- ・商品作成スキル

などなど……必要なスキルは多くあります。

ただ、これらは覚えれば普通の人でもできるようになります。

大事なものは、その前の本質。

先ほどの僕と弟との関係。

これは「人間関係」であり、これが根幹にあります。

有名にならないといけないとか、凄惨にならないといけないとか……

そういった不安感に襲われてしまうのも、この本質が理解できていないからですね。

ここが理解できると……

**“自分にもチャンスがある”**

そう確信できます。

これがまさに“パラダイムシフト”です。

凄い人でなくても、ブランディングは成立します。

実績がなくとも、コンテンツは売れます。

ライバルがどれだけいようが、ターゲットのニッチを理解し、コンセプトを絞れば、集客は可能。



コンテンツビジネスは、リアルビジネスよりも圧倒的に・・・

**“低リスクであり、低コスト”**

これについては、多くの方が理解していると思います。

むしろ、このあたりがコンテンツビジネスの“魅力”だと感じてチャレンジする人、している人が多いでしょう。

ただ、「魅力」はそんな浅いところではなく、

これまでお伝えしてきた部分が本質的な魅力である、ということです。

コンテンツビジネスで稼ぐことができれば・・・

おそらく今、あなたが抱えている悩みの 90%は解決するはずです。

時間と場所に縛られない生活に突入することで・・・

**“毎月の節約生活”**

**“将来の経済的不安”**

**“無駄な残業や満員電車”**

**“職場の人間関係(上司や部下、同僚)”**

**“欲しいモノが欲しい時に買えない生活”**

**“もっと海外旅行に行って、多くの体験をしたい”**

**“たった一回の人生、このままで終わっていいのか”**



これらの悩みは一掃されます。

これらの悩みが一切ない、ストレスというものを1ミリも感じない生活

ストレスフリーの生活は本当に存在します。

現に僕がそれを体感しています。

**“お金の心配なんてない”**

**“平日のど真ん中に家族と旅行”**

**“子どもの行事も100%参加可能”**

**“好きな時に起きて、好きな時に作業”**

**“子どもと過ごしたいだけ一緒に過ごす”**

**“魅力的な経営者やフリーランスとだけ関わる毎日”**

**“スーツを着たサラリーマンが憂鬱な顔で駅に向かう中、  
自分は行きつけのカフェへ入り、モーニングを食べる”**

こんな生活が手に入る“チャンス”があるってことです。

コンテンツは無限大(もちろん、アフィリエイトだって良いわけですから、この先、コンテンツに困ることはないと言い切れる。

むしろ、情報発信を続けていけば・・・

**あなたの“生き方”そのものがコンテンツとなり…最終的にはあなたが「コンテンツ人間」。**



**あなた自身が魅力的で、あなた自身に人が自然と集まってくる。**

**あなたのストーリーに惹かれ、あなたは発信を受け取る人にとっての「HERO」になる。**

そんな未来が待ち受けています。

そんな理想の未来を手に入れたいと思いませんか??

そのためには、まず“ビジネス”というものを理解し・・・

## “ビジネスの基礎スキル”

を身につける必要があります。

魅力的なコンセプトを作り、

狙ったターゲットを自分専用のプラットフォームに集め、

最大限の価値提供をして信頼関係を構築し、教育する。

そして、相手のニーズを満たすコンテンツを販売。

## “集客”・”販売“・”商品“

これら 3 つの基礎的スキルが必要となります。

ちまたに溢れる副業の“手段”ではなく、ビジネスの基礎的スキルを身につける。

これが大事だってことだけはここで覚えておいてください。

そして、この 3 つのスキルに関する情報を、今回登録して頂いた公式 LINE で定期配信していきます。

きっとあなたの人生を大きく変える「気づき」があると思いますので、楽しみにしててください。

## ここまでお付き合い頂いたあなたへ

最後にお伝えしたいもう 1 つの出来事があります。

つい先日の話です。

僕には今、5歳(幼稚園の年長)、3歳(幼稚園の年少)の娘、そして末っ子の1歳の息子がいます。

秋の季節となり、長女と次女が通う幼稚園の運動会の日が近づいてきました。



長女と次女が同時に運動会に出るのは今年限り。

そして、長女の幼稚園の運動会に出る姿を観ることができるのは今年が最後でした。

ただ・・・予想外の展開に。

2 日前の金曜日の朝から接近している台風の影響で、日曜日も悪天候であることが確定。

そして、運動会 2 日前の金曜日の夜に……

**“延期”が決定。  
しかも、翌日の月曜。**

もし、会社員時代だったら、間違いなく欠席でした。

月曜の朝、当日に有休申請なんて不可能ですし、周囲に多大な迷惑をかけてしまうので、

そんなことはどう頑張っても無理。

会社員のままだったら、おそらく悔しさで震えていたことでしょう。

運動会前日の日曜、娘が僕の足に抱きつき、僕のみをみて……

## 「明日の運動会、来れる??」

と聞いてきました。

僕は即答で「行けるよ！」と答え、娘を抱きしめました。



当日、娘のクラスで運動会を観に来ることができたパパさんは僕を含めてたった2人。

その時、僕は心の底から思いました。

**“ビジネスを学んできて良かった”**

あなたにも理想の未来、ライフスタイルがあると思います。

それと同時に、現実と理想のギャップもあるでしょう。

そのギャップを埋めるために、

そして、理想の未来をつかみ取るために……

僕と一緒に“成長”していきましょう。

僕にできたのだから、“あなた”にもできます。



最後の最後に・・・

僕が常に意識している言葉を贈ります。

**“自分の人生の主人公は「自分」だ！！”**

最後までお読み頂いて、ありがとうございました。

Shun